



## Testimonios reales de **CAIRE** y su **2CF METHOD**: Puente de Rentabilidad para empresas Europeas y Latinoamericanas.



**CAIRE** "La Clínica Empresarial" y su reconocido método 2CF que mejora la rentabilidad de las empresas, continúa apoyando y ayudando a las organizaciones con facturaciones a partir de 2 millones de euros, consiguiendo en menos de 2 meses de trabajo resultados verdaderamente milagrosos.

En ésta ocasión **Manuel PARDO D'ORNELLAS**, Gerente General de **SOMEREX - SOCIEDAD MERCANTIL EXPORTACIÓN**, nos explica en primera persona su experiencia con **CAIRE** y con la implantación del 2CF Method con el fin de poder ayudar a otras empresas a mejorar sus éxitos empresariales.

### ¿A qué se dedica y que hace SOMEREX?

Es una empresa agroindustrial peruana internacional que exporta el 95% de producción, constituida en 1945, garantizando sus productos con el sistema preventivo de calidad alimentaria (HACCP), buenas prácticas de manufactura (GMP), e implantando el Método 2CF, que optimiza la rentabilidad empresarial.

Producimos con materias primas naturales para obtener cualquier tipo de preservantes (de pescado, crustáceos, moluscos), antioxidantes naturales (de aceites y grasas para freír snacks), colorantes de origen

vegetal (bebidas, alimentos...), desengrasantes (limpiador ecológico), estabilizantes (espesantes líquidos...), productos de higiene y limpieza, e insecticidas botánicos. Además contamos con laboratorio propio que permite adaptar formulaciones o hacer productos a la medida de las necesidades del cliente y con precios en algunos productos un 40% más económicos que en Europa.

### ¿Por qué **CAIRE** y su 2CF Method?

Hice crecer mi empresa hasta el punto de necesitar pilares más sólidos para afrontar el futuro con mayor fortaleza y éxito. Tuve varias propuestas de empresas de consultoría de prestigio internacional, pero **CAIRE** ofrece entrenamiento resolutivo de Alto Rendimiento, y no sólo asesoramiento, además, parte de sus honorarios van en función de los resultados y antes de empezar a realizar cambios, hacen una analítica muy amplia en tan solo una semana, con la que saben por dónde deben empezar para hacer más rentable el negocio. A mi particularmente me ayudó a tomar decisiones cruciales, que me demostraron dónde estaban las fugas de rentabilidad, por lo que decidí inmediatamente iniciar la fase de operaciones.

### ¿Cómo implantaron el proyecto?

Muy prácticos y ejecutivos, trabajaron con mi personal, y realizaron los cambios que consideraron oportunos. Desarrollaron herramientas, mejoraron procesos y adiestraron a mi equipo, de manera que ahora todo el mundo sabe lo que tiene que hacer, y lo enseñan de manera tan simple que cualquier asistente puede realizarlo, además las curvas de aprendizaje son tan cortas que conseguimos que la rotación del personal no sea un grave problema.

### ¿Cuánto tiempo tardaron en verse resultados?

Cinco semanas de trabajo fueron suficientes para dar la vuelta a la cuenta de explotación, aunque desde

la segunda semana de trabajo, se detectan las mejoras.

### ¿Cuáles fueron las mejoras más destacables?

La rentabilidad de mi negocio se incrementó rápidamente, a nivel de tesorería, nos permitió adelantarnos a los acontecimientos, se mejoró el balance de situación, y nos han reorganizado la producción donde se observa el poder del 2CF Method, con lo que somos más eficientes y eficaces.

### ¿Los resultados son medibles?

Por supuesto. No es sólo una sensación de bienestar y control, nos han dado herramientas para controlar nuestra organización de manera objetiva, han dividido toda la empresa en centros de coste y ahora conocemos el umbral de rentabilidad de cada uno de ellos, además, han implantado nuevas políticas de compras, las que han reducido gasto en más de un 15%.

### ¿En qué porcentaje ha mejorado la rentabilidad?

Superior al 100% comparado con los resultados del 2012. Pero, se continúan realizando cambios que promueven la optimización de la rentabilidad.

### ¿Planes de futuro?

Estamos investigando sobre nuevas líneas de producción y de producto, que nos ayudarán a obtener un mayor margen de rentabilidad, y a posicionarnos mejor en el mercado europeo, utilizaremos las oficinas de **CAIRE - ESPAÑA** para mantener relaciones con clientes, de manera que nos evitamos los elevados gastos para entrar en un mercado que no conocemos lo suficiente, consiguiendo que los gastos sean mínimos. "En **CAIRE** "La Clínica Empresarial" hemos encontrado el aliado que necesitábamos para re-estructurar, optimizar, rentabilizar y obtener eficacia y eficiencia a partir de su revolucionario método de trabajo que mejora todas las áreas: El método 2CF".

Las empresas que conocen el 2CF Method, buscan proveedores que lo tengan implantado, ya que les da seguridad, confianza y la garantía de estar comprando a la mejor relación precio-calidad-servicio. Por ello, **CAIRE** ha pasado de optimizar empresas a optimizar cadenas de suministro, lo cual tiene un importante efecto domino que repercute positivamente a nivel macroeconómico e incluso gubernamental.

**CAIRE** apoya a las empresas de mercados locales a su internacionalización, tras un periodo de preparación a la excelencia empresarial de Alto Rendimiento, se convierten en unidades de negocio admiradas por la competencia. "Toda empresa industrial con una trayectoria de más de 10 años y con una rentabilidad menor del 10% debería implantar el método 2CF, urgentemente".



Centro de Ayuda Internacional  
a la Rentabilización Empresarial  
New York - Barcelona - Múnich -  
Ginebra - México D.F. - Santiago de  
Chile - Lima

Info@caire.es

www.caire.es

T.(0034) 932 553 132

F.(0034) 932 553 109

# MASJABÓN

100%  
NATURAL

NOVEDAD  
MUNDIAL

## ¿Qué hace embadurnando su piel con grasa?

*El 75% aproximado de su cuerpo es... agua*

*La grasa no aporta agua y sus células se mueren.*

*Masjabón sana su piel por dañada que la tenga, aporta toda la salud, suavidad y elasticidad que siempre necesitó.*

*Neutraliza la cal y el cloro del agua. Desinfecta profundamente.*

*Desintoxica, elimina las dermatitis, psoriasis, eccemas, grietas, picores, alergias, etc.*

*Úselo en su ducha y no necesitará ni cremas. Adiós las cremas, adiós a los gastos.*

*No es un jabón... es todo lo que su piel necesita.*

*Los únicos jaboneros que no vendemos jabón*

**C/ Montera, 24 - 5 ofic. Bº - www.masjabon.com**

**Tel. 911 152 343**

**Envíos a toda España**

**La mayor innovación en terapias dérmicas**